

「AG/SUM 2021」資料

1. 目次
2. 株式会社佐藤農園 法人概況表
3. 取締役経歴
4. 株式会社佐藤農園の社会貢献活動
5. SDGs 経営への転換
6. 営農型太陽光第1号案件
7. 営農型太陽光の課題
8. 事業提携会社募集
9. 出口戦略
10. 社会課題の解決

令和3年6月1日

〒405-0002
山梨県山梨市東818
株式会社佐藤農園
代表取締役 佐藤 優一
090-1997-8357

株式会社佐藤農園 法人概況表

1. 法人の名称等

名称	株式会社佐藤農園	創業	平成 26 年 4 月 1 日
所在地	山梨県山梨市東 818 番地		
資本金	1,000 万円	TEL	090-1997-8357
従業員数/ アルバイト数	0 人/ (アルバイト 10 人)	FAX	0553-22-5868

2. 経営の概要（令和 2 年 4 月 1 日～令和 3 年 3 月 31 日）

品目	前期売上高（千円）	備 考
ジャム	4,167	恵比寿ガーデンプレイス、有楽町東京交通会館
賃料	550	
売電	323	
合 計	5,040	
補助金（雑収入）	3,230	持続化補助金、経営継続補助金

3. 法人の沿革

<p>○法人の現代表が、農業を始めたきっかけ、理由</p> <p>平成 21 年 10 月 母佐藤美登里死去に伴い、東京より帰省し就農。</p> <p>平成 22 年 7 月 佐藤農園 代表 就任。</p> <p>○法人化した目的</p> <p>ジャムが好評であることと事業の発展を図るため法人化。</p> <p>平成 26 年 4 月 株式会社佐藤農園 設立 代表取締役就任。</p> <p>○その後の主要な出来事</p> <p>平成 27 年 9 月 ジャムの施設を使用し、1 日 500 本製造。</p> <p>平成 28 年 3 月 アルバイトを専門化し、1 日 700 本製造。</p>
--

4. 経営の特徴

<p>（生産面）</p> <p>原材料（モモ・ブドウ・キウイ）を自社栽培することにより、糖度を極限まで高めることにより、くだものも持つ本来のおいしさを引き出した無添加ジャムとする。さらに、砂糖を一切使用しないモモジャム・ブドウ（巨峰）ジャム・キウイジャムの開発に成功しました。</p> <p>（販売面）</p> <p>首都圏（恵比寿ガーデンプレイス・東京交通会館）では、くだもの・ジャム共に、直接販売をメインとしています。ジャムの売れ行きが好調なため、売上を順調に伸ばしてきました。ジャムは 3 年連続（平成 27 年～29 年）で、山梨県のふるさと納税の返礼品に採用されました。</p>
--

代表取締役経歴

1. 氏 名:佐藤 優一(サトウ ユウイチ)
2. 生年月日:昭和 41 年 1 月 18 日
3. 出身校:駿台甲府高校、東京理科大学 理学部 数学科
4. 資格:高校数学教員免許
5. 職務経歴:平成 4 年 6 月 ブリヂストンタイヤ山梨販売株式会社
平成 7 年 11 月 株式会社日本コンサルタント協会 コンサルタント
平成 18 年 12 月 株式会社アドテックス 管理本部長代行
平成 20 年 4 月 年株式会社ユニリタ 総務部長
平成 22 年 7 月 佐藤農園 代表
平成 26 年 4 月 株式会社佐藤農園 代表取締役 就任

取締役経歴

1. 氏 名:三井 雅一(ミツイ マサカズ)
2. 生年月日:昭和 48 年 8 月 21 日
3. 出身校:甲陵高校、筑波大学 工学システム学類、茨城大学 理工学研究科
4. 資格:博士(工学)
5. 職務経歴:平成 12 年 4 月 茨城大学理工学研究科ベンチャービジネスラボラトリ 講師
平成 14 年 4 月 伊藤忠商事株式会社 情報カンパニー
(平成 18 年 4 月～ 伊藤忠テクノロジーソリューションズ内プロジェクトマネージャ)
平成 20 年 4 月 株式会社セカンドプランニング事務所 取締役
平成 25 年 4 月 医療法人社団 洗心 顧問
平成 26 年 4 月 株式会社佐藤農園 取締役 就任

株式会社佐藤農園の社会貢献活動

株式会社佐藤農園は、2010年より、農業インターンシップの受入を開始いたし、「農業の6次産業化」をプログラム化（農作業・ジャムの製造・ジャムの販売）した農業教育に力をいれています。

1. 株式会社佐藤農園の農業インターンシップ

「株式会社佐藤農園のインターンシップは、就職活動に役立つスキルを身につけることができます。」

- ① 社員、アルバイト、大学生インターンシップと共同作業を行うことにより、「コミュニケーション能力」を身につける。
- ② 実習レポート、研修結果報告を行うことにより、「プレゼンテーション能力」を身につける。
- ③ 業界研究、会社研究を行うことにより、業界知識を身につける。

インターンシップ生の大学卒業後の進路

農林水産省、総務省、東京都庁、栃木県庁、山梨県庁、市町村職員、
教員、自衛隊、大学院、ふるさと応援隊、就農、起業
ヤクルト、月桂冠、セブンイレブン、ジャスコ、JA、農業生産法人

夏季・春季インターンシップ受入実績（1,000人以上）

2011年	大学生 40名	
2012年	大学生 109名	高専生 26名
2013年	大学生 117名	高専生 57名
2014年	大学生 156名	高専生 46名
2015年	大学生 107名	高専生 41名
2016年	大学生 102名	高専生 17名
2017年	大学生 79名	高専生 18名
2018年	大学生 26名	高専生 16名
2019年	大学生 25名	高専生 13名

2. 株式会社佐藤農園の大学講義

二松學舎大学 キャリア教育（2013年10月17日）

山梨英和大学 サービスラーニング実施（2017年夏・2018年夏）

SDGs 経営への転換

コロナウイルスにより有楽町東京交通会館・恵比寿ガーデンプレイスのマルシェが中止となりました。このため4月以降、売上0の月が続いております。

コロナ禍を機に、事業の見直しをはかり、SDGs 経営を進めるため、リストラチャリングを行ないます。17の目標から、3目標を抽出し、株式会社佐藤農園の経営資源を集中していきます。お客様・取引先・従業員に会社の目指すべき方向を理解してもらうため、2021年3月ホームページのフルリニューアルを行ないました。

1. 株式会社佐藤農園が今後取り組む3つの目標

SDGs（持続可能な開発目標）

「誰一人取り残さない世界」の実現のため、2015年に国連が採択した2030年までに世界が取り組む17の目標 このうち3つの目標を抽出

- 2 飢餓をゼロに
- 4 質の高い教育をみんなに
- 7 エネルギーをみんなにそしてクリーンに

2. 3つの目標に対する具体的な施策

（2 飢餓をゼロに）

父 佐藤一成が2020年1月に死去いたしました。父親の介護のため放棄していた農地にモモ・ブドウを植え、果樹栽培に力を入れていきます。また、山梨県外へ進出をはかることにより新しい農産物にもチャレンジしていきます。

（4 質の高い教育をみんなに）

父 佐藤一成の介護のため縮小していた農業インターンシップを、2021年春よりリニューアルし、強化していきます。オンラインインターンシップなども取り入れていきます。

（7 エネルギーをみんなにそしてクリーンに）

これまで個人事業として実績のある太陽光売電事業を法人として行います。特に、力をいれていきたいのは、未開拓市場である営農型太陽光です。

営農型太陽光第1号案件

1. 農地（山梨県山梨市東 811-1）に第1号案件 50kW
（個人事業主として 着工済）

令和2年3月1日より、稼働 売電価格 27円

土地造成費用 : 30万円

東京電力負担金 : 90万円

太陽光パネル設置費用 : 1,500万円

2. 売電結果

想定以上の発電をしている。コロナの影響は全くない。

3. 見えてきたメリット・デメリット

（メリット）

- ・ 農業振興地域でも、太陽光設備が可能
- ・ 地上3mにパネルを設置するので、売電時間が長くなる
- ・ 水害に強い
- ・ 景観が素晴らしい

（デメリット）

- ・ 申請に時間がかかる（行政の無理解）
- ・ 土地造成費用が負担となる
- ・ 災害（地震、風）などの心配
- ・ 農作物の栽培をしなければならない
- ・ 3年ごとに許可申請しなければならない

営農型太陽光の課題

営農型太陽光を成功させるためには、プロジェクト管理が必要。

1. 電力会社の選定

- A：東京電力、中部電力、関西電力
- B：東北電力、中国電力、九州電力
- C：北海道電力、北陸電力、四国電力
- 除外：沖縄電力

2. 施工にあたって

土地造成費用：整地されている土地がベスト。傾斜地である場合は、土地造成費用がかさむ。

東京電力負担金：電力会社次第。

電柱が近くにあるのか。電柱を何本たてるのかにより、負担金が大きくかわる。

太陽光パネル設置費用：営農型太陽光の施工実績が少ないので、施工会社間で単純比較できない。

損害保険：引受保険会社が少ないので、損保会社間で単純比較できない。

3. 運営にあたって

農地としての活用を考えねばならない。

どの農作物が適しているのか確立されていない。

保守・メンテナンス費用なども考慮しなければならない。

事業提携会社募集

営農型太陽光を普及させるため、広く事業提携会社を募集いたします。

1. 場所の確保

地方自治体：耕作放棄地の活用

農業生産法人：営農型太陽光により新事業創出

事業会社：遊休不動産 または SDGs に興味のある会社

2. スキーム作成と資金調達

金融機関、投資会社、事業会社、リース会社

3. 営農型太陽光施工

建設会社・土木会社：土地造成

営農型太陽光資材：パネル、パワコン、架台

施工会社：施工技術

4. 営農型太陽光運営

管理会社：太陽光施設管理および年次報告書作成

農業生産法人：農作物栽培

出口戦略

営農型太陽光の案件を成功に導くだけでなく、最終的な出口戦略も考えておく必要がある。

1. 現時点で考えられる出口戦略

戦略子会社として存続

I P O を目指す

R E I T（再生エネルギー）への売却

投資家（ファンド）への売却

事業会社への売却

株式会社佐藤農園への売却

2. 固定買取価格は、20 年後に終了する。

21 年後の買取価格を想定して、計画をたてねばならない

社会課題の解決

人口減少問題の解決

1. 日本の耕作放棄地は、増加の一途。
2. 人口減少による空き地は、増加の一途。

地球温暖化問題の解決

3. 地球温暖化による人が住めなくなる地域は、増加の一途。
4. 地球温暖化による作物ができなくなる地域は、増加の一途。
(日本は、亜熱帯化している)

地球規模の問題解決に向け、今こそ、営農型太陽光が必要とされます。